



B2B Smart Networking: Wie Sie mit KI neue Kunden gewinnen.

B2B Smart Data

Web Intelligence for Business

Methode

- Ausgangsbasis:
 - Die URL's Ihrer Kunden
 - Big Data B2B Smart Data
- Unsere KI bildet daraus die DNA Ihrer Zielgruppe in Form von relevanten Begriffen.
- Die DNA wird genutzt, um Ihre passgenauen Neukundenpotenziale in Deutschland zu finden (Digitale Zwillinge).



QUALITY
TECHNOLOGIEN CONTROLLED MOST
KUNDENSPEZIFISCHE MULTI PRECISION INTELLIGENTE PRODUCT
MEASURING COMPANY TECHNOLOGIE HANDLING WORLDWIDE AUTOMATED
ELECTRICAL EMPLOYEES FERTIGUNG SALES COMBINATION PRECISE SUPPORT
INNOVATION ELECTRONICS TEMPERATURE SENSOREN SUPPLY RANGE
CUSTOMER EFFICIENCY EFFICIENT KOMPONENTEN PROCESSES
CUSTOMERS **MANUFACTURING** MEASUREMENT
PRODUCTS **SOLUTION ENGINEERING SYSTEME** TESTING
PROTECTION
OPERATING TECHNOLOGY APPLICATIONS
TECHNICAL INDUSTRIAL INDUSTRY
INTEGRATION ELECTRONIC
POWER INTUITIVE **SYSTEMS INTEGRATED SOLUTIONS**
REQUIREMENTS AUTOMATION MODULAR CONNECTED EXPERIENCE
RELIABILITY MACHINE **PRODUCTION SENSORS** ELEKTRONIK
RELIABLE INTERFACES COST HARDWARE MECHANICAL INTERFACE
ADVANTAGES SERIES PROCESSING INNOVATIVE CONDITIONS SCHNITTSTELLEN
TECHNOLOGIES SUITABLE INDIVIDUAL STEUERUNG SAFETY SPECIFICATIONS FLEXIBILITY
ENERGY EQUIPMENT INTEGRIERTE OPERATION INDUSTRIELLE REMOTE YEARS
DEVELOP DIFFERENT CONNECTION ANWENDUNGEN COSTS
MASCHINENBAU INTELLIGENT ADDITION
MADE



1. Ihre Datenbasis

Sie stellen uns lediglich **die URLs** Ihrer Bestands- oder Wunschkunden zur Verfügung.

2. Datenanreicherung

B2B Smart Data reichert Ihre URLs mit aktuellen Informationen aus der **Webseite des Kunden** an.

3. Kundenanalyse

Mittels spezifischer Algorithmen werden die **Gemeinsamkeiten (DNA) der Webseiten** ermittelt. Sie erhalten eine graphische Darstellung der Zielkunden-DNA in Form einer Tagcloud.

4. Neukundensuche

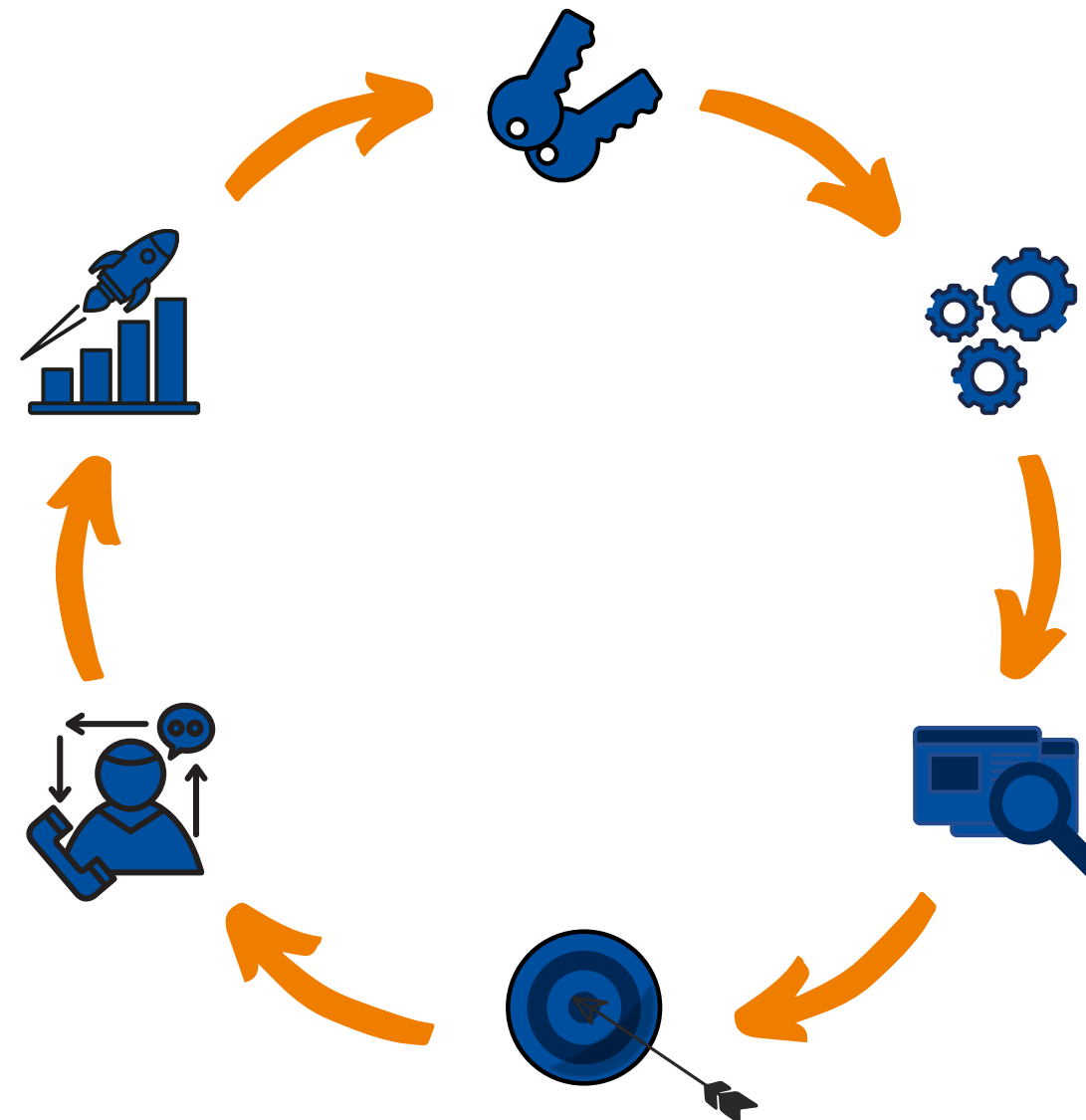
Die ermittelte Zielkunden-DNA wird auf Millionen weiterer URLs übertragen. Als Ergebnis erhalten Sie die **ähnlichsten Unternehmenswebseiten**.

5. Ihre Vertriebsarbeit

Mit den von B2B Smart Data ausgegebenen potentiellen Leads können Sie die **Neukundenakquise** starten.

6. Modellerweiterung

Mit jedem neuen Lead **lernen die Algorithmen** & werden in der Analyse **stetig genauer**.



Digitale Zwillinge – Beispiele Neukundenpotenziale

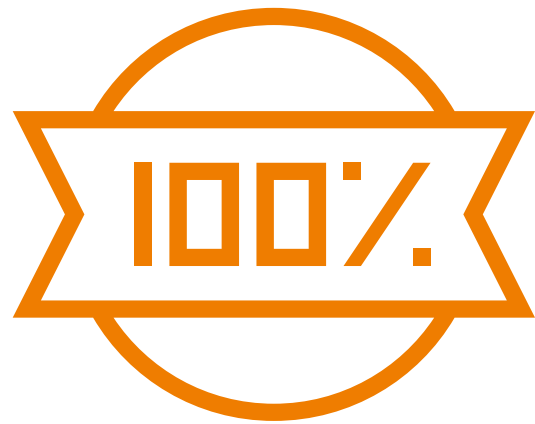


UID	URL	Bestandskunde (1=ja, 0=nein)	Scoreindex
UID_xxx	amp.de	0	97.8
UID_xxx	ag-company.de	1	97.5
UID_xxx	e-mueller.de	1	97.4
UID_xxx	psg.de	0	97.0
UID_xxx	firmaxy.de	0	97.0
UID_xxx	mcvertrieb.de	1	96.6
UID_xxx	steinel.de	0	96.2
UID_xxx	b2bsales.de	0	95.5
UID_xxx	musterfirma.de	0	94.7
UID_xxx	rsg-gmbh.de	0	94.6
UID_xxx	dvgs.de	1	94.5
UID_xxx	valatic.de	0	94.3

Unternehmen	Adresse	LinkedIn Profil	etc.
AMP GmbH	Weinstraße 3,..	linkedin.com/company/amp	
AG-Company	Birkenweg 6,..	linkedin.com/company/ag-company	
E-Mueller GmbH	Feuerallee 8a,..	linkedin.com/company/e-mueller-gmbh	
Personalsieg GmbH	Am Sonnenberg 7,..	linkedin.com/company/personalsieg-gmbh	
Firma XY	Holunderstr. 4,..	linkedin.com/company/firma-xy	
MC Vertrieb	Ahornstr. 4 a/b,..	linkedin.com/company/mc-vertrieb	
Steinel GmbH	Hauptstr. 49b,..	linkedin.com/company/steinel-gmbh	
B2B Sales GmbH	Südarkaden 9,..	linkedin.com/company/b2b-sales-gmbh	
Muster Firma	Waldstr. 17,..	linkedin.com/company/muster-firma	
RSG GmbH	Am Berg 2,..	linkedin.com/company/rsg-gmbh	
DVGS	Gartenstraße 30,..	linkedin.com/company/dvgs	
valatic GmbH	Neuweg 1,..	linkedin.com/company/valatic-gmbh	



Ihr Nutzen:



100% valide Leads

Da die potenziellen Leads aus Echtzeitdaten generiert wurden, sind alle aktuell und entsprechen Ihrem Zielkundenprofil. Statt Listen manuell zu bereinigen, fangen Sie sofort mit der Vertriebsarbeit an.



höhere Abschlussquote

Sie kennen die Zielkunden mit den besten Verkaufschancen und können Ihre Zeit und Kraft voll für diese einsetzen. Das wird sich schnell in Ihrer Abschlussquote bemerkbar machen.



Mehr Gespräche führen

Sie erhalten Datensätze mit angereicherten Informationen und brauchen viel weniger Zeit für Recherche und Vorbereitung. Stattdessen nutzen Sie Ihre Zeit, um mehr Gespräche zu führen.



1. Ihre Datenbasis

Sie stellen uns lediglich **die URLs** Ihrer Bestands- oder Wunschkunden zur Verfügung.

2. Datenanreicherung

B2B Smart Data reichert Ihre URLs mit aktuellen Informationen aus der **Webseite des Kunden** an.

3. Kundenanalyse

Mittels spezifischer Algorithmen werden die **Gemeinsamkeiten (DNA) der Webseiten** ermittelt. Sie erhalten eine graphische Darstellung der Zielkunden-DNA in Form einer Tagcloud.

4. Neukundensuche

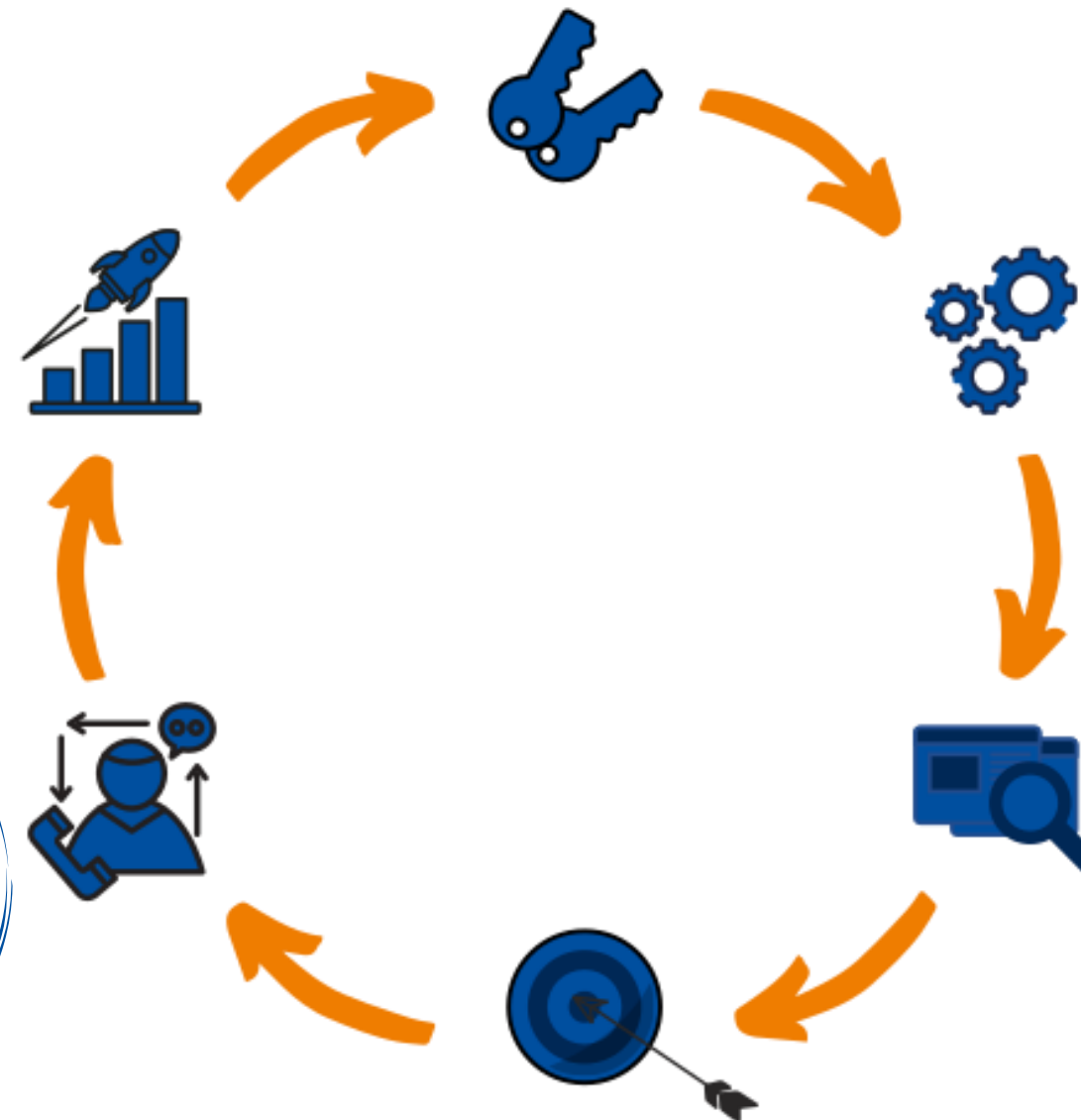
Die ermittelte Zielkunden-DNA wird auf Millionen weiterer URLs übertragen. Als Ergebnis erhalten Sie die **ähnlichsten Unternehmenswebseiten**.

6. Modellerweiterung

Mit jedem neuen Lead **lernen die Algorithmen** & werden in der Analyse **stetig genauer**.

5. Ihre Vertriebsarbeit

Mit den von B2B Smart Data ausgegebenen potentiellen Leads können Sie die **Neukundenakquise** starten.



LinkedIn-Firmenprofil-Beispiel



B2B Smart Data Home Lösungen Web Intelligence Best Practices Referenzen

KONTAKT
B2B Smart Data GmbH
Königswinterer Str. 418
53227 Bonn
Telefon: +49 228 299728-70
Telefax: +49 228 299728-89
E-Mail: info@b2bsmartdata.de

AKTUELL IM BLOG
Wie finde ich B2B Sales-Leads mit hoher Abschlusswahrscheinlichkeit?
So finden Sie B2B-Lookalikes bzw. ähnliche Unternehmen
Wie kann ich mithilfe von Lead Scoring meinen Umsatz steigern?

INFORMIERT BLEIBEN
Auf unserem B2B Smart Data Blog informieren wir Sie über die Themen Smart Data, Digitaler Vertrieb, Database Marketing, Machine Learning Analytics sowie aktuelle Trends und Technologien. Sie können den Blog jetzt per E-Mail abonnieren:
[Los geht's!](#)

MIT UNS VERBINDEN!
YouTube LinkedIn Facebook Instagram
UNSERE APP
Google Play Store Apple App Store
COOKIE-EINSTELLUNG
Cookies
Haben Sie Fragen? Wir helfen gerne!

Link zu LinkedIn

WEB INTELLIGENCE FOR BUSINESS
b2bsmartdata.de

B2B Smart Data
Web Intelligence for Business
IT und Services · Bonn, Deutschland · 387 Follower
Nils Krycki und 6 weitere Kontakte arbeiten hier · 7 Beschäftigte
[✓ Follower:in](#) [Mehr erfahren](#) [Mehr](#)

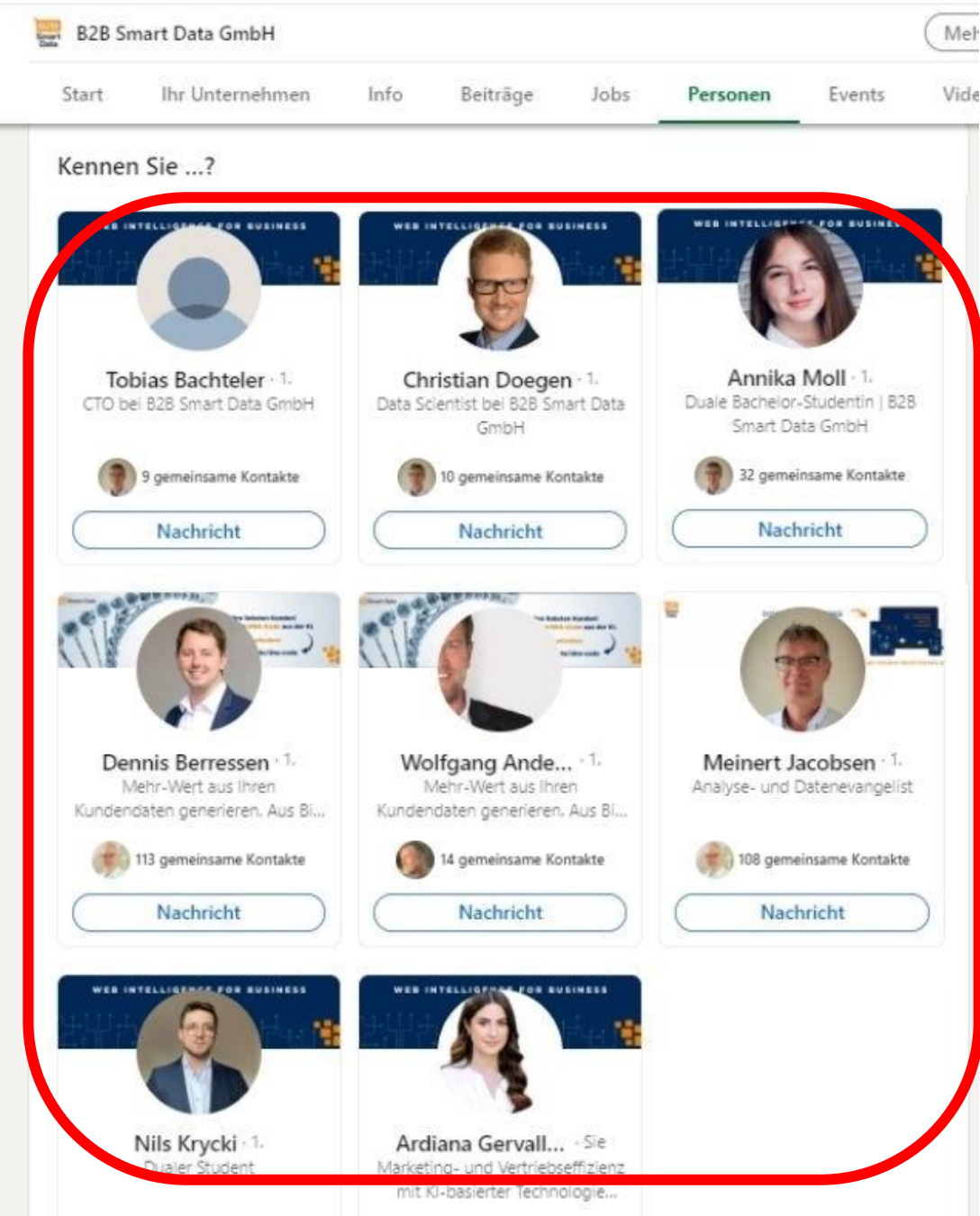
Start Ihr Unternehmen Info Beiträge Jobs Personen Analysen Events

Info
Mit unseren Web Intelligence Lösungen die Zukunft Ihres Unternehmens gestalten. B2B Smart Data bietet Unternehmen zahlreiche, innovative Ansätze und Lösungen zur Datenanalyse und einen echten Mehrwert für Marketing, Vertrieb, Forschung und Entwicklung. Eine Vielzahl von Unternehmen diverser Branchen und Größen...
... mehr anzeigen

Webseite der B2B Smart Data GmbH
www.b2bsmartdata.de

LinkedIn Firmenprofil der B2B Smart Data GmbH
www.linkedin.com/company/b2bsmartdata/

LinkedIn-Mitarbeiterprofile- Beispiel

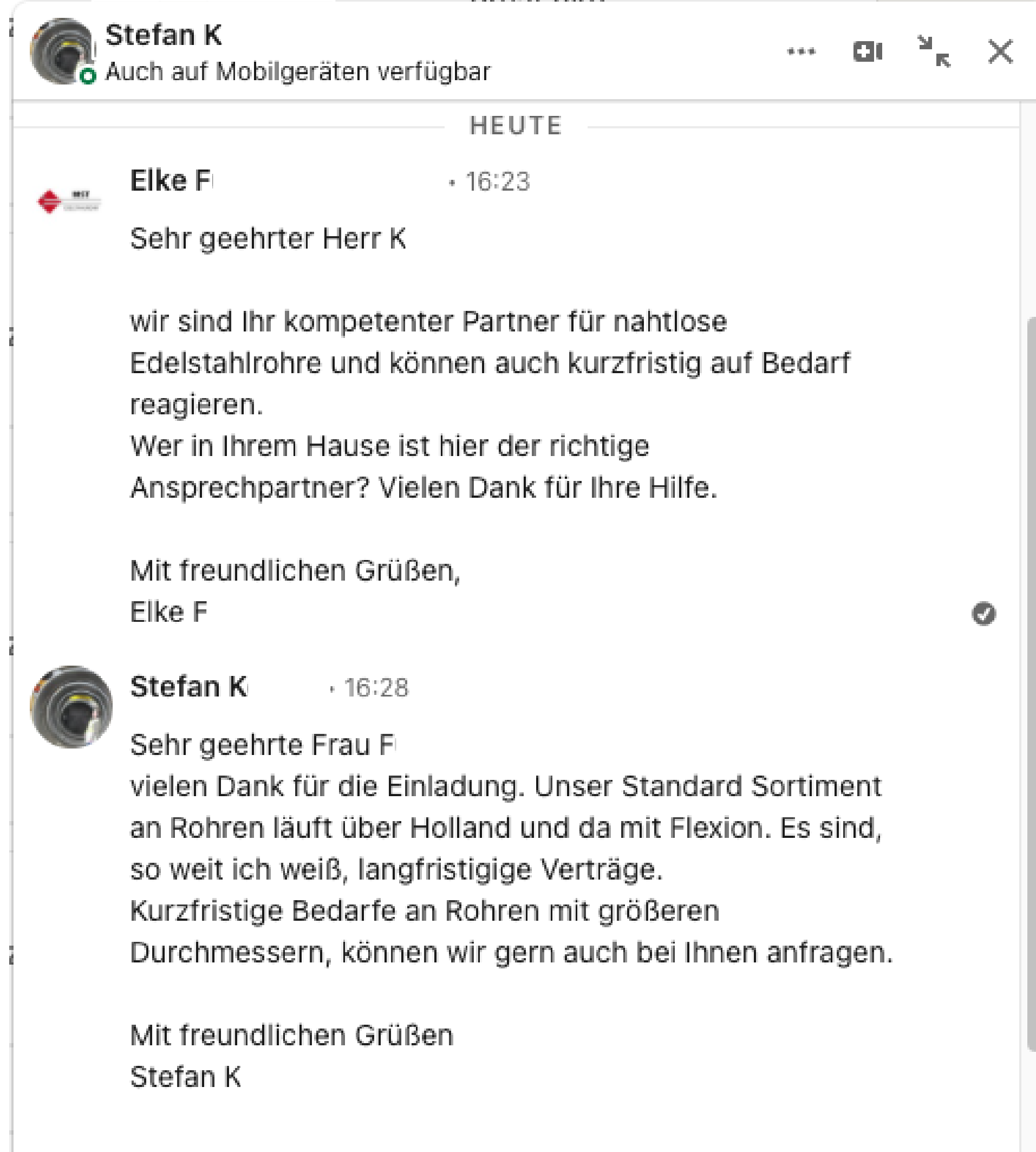


Extraktion

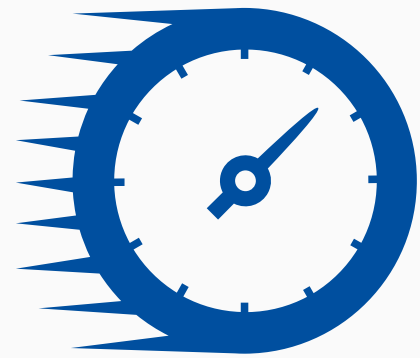
first_name	last_name	gender	company	job_title	profile_linkedin
Ardiana	Gervalla-Avdija	female	B2B Smart Data GmbH	Marketing Managerin	https://www.linkedin.com/in/ardiana-gervalla/
Dennis	Berressen	male	B2B Smart Data GmbH	Geschäftsführer	https://www.linkedin.com/in/dennisberressen/
Tobias	Bachteler	male	B2B Smart Data GmbH	CTO	https://www.linkedin.com/in/tobias-bachteler-81311a69/
Christian	Doegen	male	B2B Smart Data GmbH	Data Scientist	https://www.linkedin.com/in/christian-doegen-9791ab209/
Annika	Moll	female	B2B Smart Data GmbH	Bachelor-Studentin	https://www.linkedin.com/in/annika-moll-/
Nils	Krycki	male	B2B Smart Data GmbH	Dualer Student	https://www.linkedin.com/in/nils-krycki/
Meinert	Jacobsen	male	B2B Smart Data GmbH	Founder	https://www.linkedin.com/in/meinertjacobsen/
Wolfgang	Anderiasch	male	B2B Smart Data GmbH	Business Development Manager	https://www.linkedin.com/in/wolfgang-anderiasch/

Mitarbeiter auf LinkedIn Firmenprofil der B2B Smart Data GmbH
www.linkedin.com/company/b2bsmartdata/people

Automatisierte Vernetzungs- anfrage (Beispiel)



Facts:



4-wöchiges Testprojekt



2500 Euro



500 Ansprachen im Monat
(25 täglich & automatisch)



Ansprache & Jobtitel
definieren



200 Euro/Monat



Netzwerkaufbau



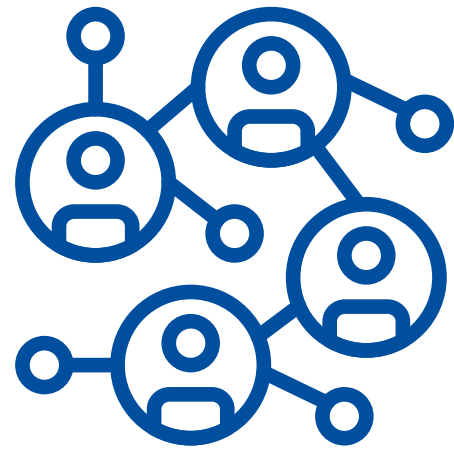
Automatisches Nachfassen



100% Entlastung



Ihr Nutzen:



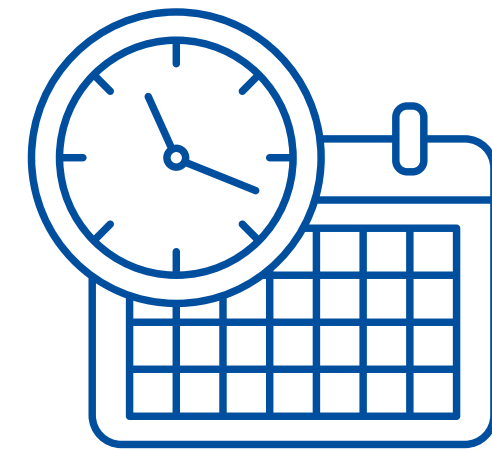
Netzwerkaufbau

Nach nur einem Monat tummeln sich in ihrem LinkedIn-Profil zahlreiche neue Kontakte und Leads. Es werden täglich vollautomatisiert 25 Kontaktanfragen verschickt, in Summe also 500 Anfragen pro Monat.



Automatisches Nachfassen

Während Sie ihrer Arbeit ganz normal am Rechner nachgehen, übernimmt das B2B Smart Networking im Hintergrund das gesamte Nachfassen ihrer neu gewonnen Kontakte, mit ihren vorgefertigten Textbausteinen.



100 % Entlastung

Das B2B Smart Networking leistet die gleiche Arbeit, wie ein Vollzeitmitarbeiter und arbeitet verlässlich den ganzen Tag für Sie. Alles was Sie tun müssen ist das Tool täglich zu starten. Das zeitraubende Recherchieren, Kontaktieren und Nachfassen gehören der Vergangenheit an.

Ihr Ansprechpartner



Thomas Weckmann

Founder

B2B Smart Data GmbH
Königswinterer Str. 418
53227 Bonn
www.dialogadress.de

Telefon: +49 (0) 2158 409824

Mobil: +49 (0) 171 2158069

E-Mail: weckmann@dialogadress.de

Vereinbaren Sie einen Termin: [Kalender Thomas Weckmann](#)